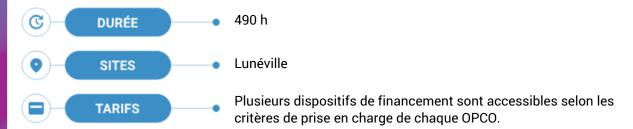


# TP MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

# RNCP NIVEAU 5

### **DIPLÔME NIVEAU** 5

Diplôme inscrit au RNCP 38676 par arrêté du 30/01/2024 JO du 03/02/2024



# **PRÉREQUIS**

Être titulaire d'un diplôme de niveau 4 (BAC) validé

## **OBJECTIFS**

Le manager d'unité marchande pilote l'offre produits, maintient l'unité marchande attractive, gère les stocks et optimise les ventes. Il gère et anime l'équipe. Il accompagne la performance individuelle de chaque collaborateur. Il assure la gestion financière et économique et contribue à l'atteinte des objectifs commerciaux et budgétaires, à l'optimisation du rendement économique et financier de l'unité marchande.



# **PUBLIC**

 Alternant en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation. Pour les personnes en situation de Handicap, vous pouvez contacter notre référente : Séverine Valentin - 03 83 95 36 00

# **ADMISSION**

- Inscription en ligne sur le portail NetYParéo : <u>pedagogie-nancy.ymag.cloud/index.php/preinscription/</u>
- Entretien avec un conseiller autour du projet professionnel.
- Accompagnement à la mise en relation avec des entreprises.

# **EXEMPLES DE MISSIONS EN ENTREPRISE**

Réaliser le marchandisage de l'unité marchande, Etablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande et analyser les résultats, Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande

### ET APRÈS...?

# Métiers possibles

Manager de rayon, Manager d'espace commercial, Manager de surface de vente, Manager d'univers commercial

# Poursuites d'études

BAC+3 Responsable de la distribution omnicanale, BAC+3 Responsable du développement commercial

Listes non exhaustives.





### CCP<sub>1</sub>

Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal:

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande
- Réaliser le marchandisage de l'unité marchande
- Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal

### CCP 2

Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande:

- Etablir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande
- Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande

### CCP 3

Manager l'équipe de l'unité marchande :

- Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande
- Accompagner la performance individuelle
- Animer l'équipe de l'unité marchande
- Conduire et animer un projet de l'unité marchande

## MODALITÉS D'ÉVALUATION ET DE VALIDATION

• Des évaluations intermédiaires de contrôle d'acquisition des compétences permettront à l'équipe d'évaluer les acquis et de mesurer les progrès de chacun et son degré d'autonomie par rapport aux compétences nouvellement acquises. Contrôle en continu et session d'examen en fin de parcours



	Notes	
_		

# **VOS CONTACTS**

### Site de LAXOU

03 83 95 36 00 contact@eesc.fr

# Site de BLÉNOD

03 83 87 88 80 blenod@eesc.fr

### Site de **MONT-SAINT-MARTIN**

03 82 24 03 80 longwy@eesc.fr

### Site de NANCY

03 83 95 36 00 contact@eesc.fr

### Site de LUNÉVILLE

03 83 85 54 05 luneville@eesc.fr

### Site de JŒUF

03 83 95 36 09 jœuf@eesc.fr









