

# RÉUSSIR SON DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL



**DURÉE**

3 jours



**TARIF**

Contactez-nous pour découvrir les tarifs de notre catalogue

## OBJECTIF

Acquérir et développer les bases nécessaires à la mise en place et au développement d'un service export.

## PUBLIC

Tout public

## PROGRAMME DÉTAILLÉ DE LA FORMATION

### Comprendre les enjeux et es contraintes du développement international

Analyser les enjeux de l'ouverture internationale. Evaluer l'exportabilité de l'entreprise. Identifier les points critiques et les opportunités. Définir la stratégie de développement international.

### Structurer et positionner ses offres

Structurer les offres produits / services pour le marché international Mettre e valeur les avantages distinctifs des offres Choisir les canaux de distribution adaptés Motiver le personnel avec des outils approprié

### Négocier efficacement dans un cadre International – Comprendre les spécificités de la négociation internationale

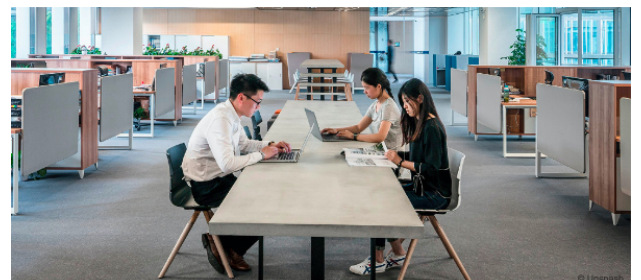
Gérer les différences culturelles et les préjugés Maîtriser les modes de communication interculturelle Bâtir une stratégie de négociation et éviter les erreurs courantes

### Sécuriser et pérenniser ses opérations internationales

Maîtriser les risques juridiques et sécuriser les transactions Identifier et répondre aux attentes des clients internationaux Mettre en place des mesures de suivi et de contrôle

### Ateliers pratiques et études de cas

Cas pratique sur la négociation et e développement international Etude des expériences des participants Développement des plans d'action personnalisés Simulations et jeux de rôle pour une mise en pratique immédiate



#### VOTRE CONTACTS

**fc@eesc.fr**  
**03 83 85 61 26 - 07 64 69 05 94**

CCI Formation EESC  
3 rue du Mouzon  
54520 LAXOU